

企業OBに、事業承継のお手伝いをお願いしませんか！

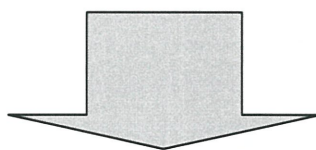
* 期間限定事業承継支援 *

リリーフ経営

ご案内



- 当プランは、企業OBの豊富な経験をいかして、彼らに一定期間経営を委託し、**企業の存続と雇用の維持確保**を目的としています。
- 資本と経営権の双方を、他社に移譲するM&Aではありません。
- 資本をそのままに、経営権だけに移譲するヘッドハンティングでもありません。
- **高齢の経営者が事業承継したいが、後継予定者が育つまでの期間、企業OBに期間限定で経営を委託することです。**
- また後継者が未定の場合も、期間を定めて経営を委託することは可能です。
- 承継期間はいろいろです。1・2年（ショートリリーフ）から状況に応じて7・8年（ロングリリーフ）まで、ケースバイケースといえましょう。まさに「リリーフ」です。
- 具体的契約条件（報酬や勤務条件等）は、支援人材確定後直接交渉願います。



応募

応募から面談へのステップ

アドバイザーが
貴社を訪問して
ヒアリング

ヒアリング結果
を文章化した後
当金庫で集計

連携する企業OB
組織を通じてメン
バーへ案内&募集

応募した企業OB
と個別面談し
て最終選定

【お問合せ】 沼津信用金庫 経営支援部 担当：芹澤、山本
(沼津市上土町3 沼津トラストビル4階)
電話：055-962-6767

詳細は裏面に・・・

応募



当金庫営業店にご連絡ください。

アドバイザーの貴社訪問によるヒアリング

- 当プラン専属アドバイザーの経営コンサルタントが、支店長とともに貴社を訪問し、ビジネス活動の実態を把握させていただきます。
- ヒアリングで確認する内容は、以下の5点です。
 - ① 貴社の沿革 ② 業界動向 ③ 経営実態 ④ 将来見通し ⑤ 後継態勢
- 所要時間 60分～90分

ヒアリング結果の文章化

- 貴社の5項目のヒアリング内容を、アドバイザーが、簡潔に1000文字前後の文章として纏めます。
- 文章化された内容は、当金庫本部に一旦集められ、当金庫で最終確認します。

連携する企業OB組織を通じて、対象者にメール案内

- 当金庫と連携している多数の企業OB組織を通じて、対象者へ貴社の希望概要と面談日をメール発信し、応募希望を募ります（貴社名はマル秘）。
- 約一週間後に締切り、当金庫本部が応募者の応募動機や経歴（子会社経営経験の有無等）を考慮し、面接候補者を選別して面談日と時間を連絡します。
- この時点で初めて、面接予定者に貴社名を案内します。

応募者の資質&経験より、お互いの相性を重視しましょう！

個別面談

- 当日は、複数の企業OBと順々に1対1の面談
- 面談場所は、原則として当金庫経営支援部面談コーナー
- 企業OBとの面談は、一人あたり1時間前後を予定
- 1日あたり、最大で5人の企業OBと面談可能
- 面談には、アドバイザーと当金庫支店長が同席
- 一度の面談で最終選定できない場合は、二次面談を実施

